“汉能之星”项目介绍

MBA招聘

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

Agenda

- 汉能介绍
- 项目介绍
- 培养路径
- 培养要求
- 薪酬方案
- 报名联系方式

密级（请在幻灯片母版主页内修改）

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

汉能简介-关于我们

1994

公司成立

1995

涉足清洁能源领域

2002

木京水电站投产发电

2006

如东风电场首批机组并网发电

2007

五郎河水电站并网发电

2009

黄田水电站并网发电

2011

历时八年建设、两期总装机容量300万千瓦的金安桥水电站并网发电

2012

收购德国solibro，到2012年底，薄膜发电组件产能达到3GW

2013

完成对美国CIGS薄膜太阳能组件制造商Miasole和Global Solar Energy的并购

2014

被MIT麻省理工学院《科技创业》评为“全球最具创新力企业”，同年并购Alta Devices

2015

在全球范围内首倡移动能源时代

2016

发布首批四个系列全太阳能动力汽车

密级（请在幻灯片母版主页内修改）

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

汉能简介-全球八大研发中心

➢汉能先后收购德国Q-CELLS子公司Solibro以及美国MiaSolé公司、Global Solar Energy公司和阿尔塔设备公司（Alta Devices），进行全球技术整合；

➢汉能在北京、四川、江苏、美国硅谷、德国、瑞典等地设有八个研发基地；

密级（请在幻灯片母版主页内修改）

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

汉能简介-人才与专利

汉能科学家团队

汉能专利墙

➢ 汉能在全球有近1600名研发人员，申请专利1319项，其中发明专利占总数的60%。

密级（请在幻灯片母版主页内修改）

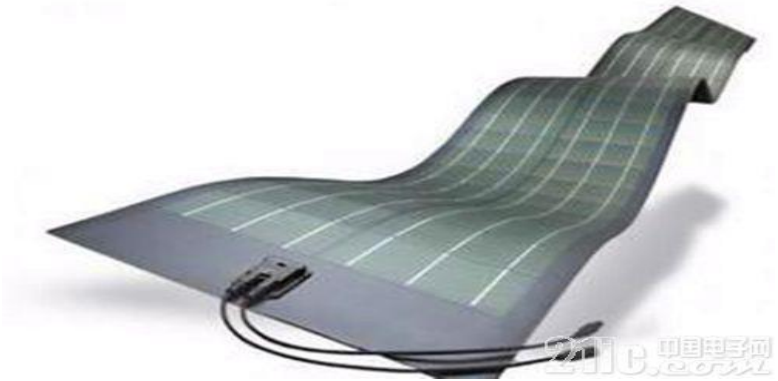
©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

BIPV建筑光伏一体化

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

分布式光伏电站



密级（请在幻灯片母版主页内修改）

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

什么是汉能之星？

“汉能之星”项目作为汉能集团人才发展体系中重要的一环，其目的是通过二年甚至更短的时间为集团发展和储备足够数量的青年业务骨干与管理精英。为实现这一目标，项目选取对综合经营管理能力挑战性最强的大客户营销为培养路径，来打造集团未来的青年业务骨干。 “汉能之星”项目秉承以结果为导向，以业务真实案例为依据，通过营销模拟与实战快速锻炼各项能力。不仅全方位提高学员的职业素养、业务技能以及商业经营管理能力，同时实现学员职场情商、抗压力、执行力和资源拓展能力的综合提升。

密级（请在幻灯片母版主页内修改）

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

培养路径

第一年

- 建立个人业务资源
- 独立管理项目
- 完成个人业绩

… …

地点：北京

+6

完成销售额150万
成为营销精英

第二年

- 独立管理大项目
- 管理销售团队
- 完成团队业绩

… …

工作地点：全国各地

+12

完成销售额600万
成为汉能中层白领

第三个月

- 认同汉能价值观
- 掌握销售及业务技能
- 提升管理能力和领导力

… …

地点：北京

+3

综合知识能力提升
成为光伏行业和汉能的合格新人

第六个月

- 运作项目全流程
- 渠道开拓实战
- 建立个人销售渠道

… …

地点：北京或其他地方出差

+3

建立个人销售渠道
成为能独立开拓市场的销售

以大客户营销实战为培养路径

密级（请在幻灯片母版主页内修改）

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

工作地点

行车路线：

（1）五环东路→过顾家庄桥后第一个出口出五环北路→来广营西路→右转到安立路→第一个红绿灯掉头→向南50米路西。

（2）五环西路→从安立路出口出五环北路→安立路→第一个红绿灯掉头→向南50米路西。

欲了解更多，请关注公司官微

密级（请在幻灯片母版主页内修改）

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

培养要求

工作	MBA学历，具备2年及以上工作经验
年龄	35岁以内
心态	抗压能力强、执行力强、积极乐观、能吃苦耐劳、认可清洁能源行业
意愿	有意愿做大客户销售、喜欢与人打交道、成就动机强
工作地点	全国

密级（请在幻灯片母版主页内修改）

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

薪酬方案

薪酬标准

- 月薪
- 年度绩效
- 销售提成

+

福利标准

- 六险一金
- 带薪年假
- 免费三餐
- 培训期包住宿

- 薪酬由月基本工资（5千---2万）+ 年度绩效（10%）+销售提成组成；
- 职级按照9-14级标准，对应职位为：经理—总监；
- 具备行业内有竞争力的薪酬标准，具体薪酬根根公司面试流程定薪定级

密级（请在幻灯片母版主页内修改）

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

报名联系方式

邮箱： tanyunxi@hanergy.com；
电话：18519187445
联系人：谭老师

如电话无人接听，请发短信或邮件

微信群

汉能mba精英招聘

该二维码7天内(3月5日前)有效，重新进入将更新

密级（请在幻灯片母版主页内修改）

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved

Thank You

©2017 Hanergy Holding Group all rights reserved